

La capacità di attrarre i talenti fa la differenza

L'innovazione è sempre considerata dai CIO nostri clienti in chiave strategica per raggiungere gli obiettivi crescita e per rispondere con efficacia ed efficienza al consolidamento costi che questi ultimi anni così difficili ci hanno imposto. Credo che il

principale driver di un System Integrator per interessare ed essere rilevante per un CIO sia quello di sapersi calare il più possibile nel business del cliente, comprendendo nel dettaglio processi e organizzazione, condividendo i benefici che le nuove tecnologie possono portare in termini di competitività ed efficienza sul business. Una delle maggiori capacità che deve avere un CIO, d'altro canto, è quella di attrarre, sviluppare e trattenere i talenti IT: occorre quindi saper ascoltare i giovani che entrano in azienda, pensando che si possa anche imparare da loro oltre che formarli. Spesso sono proprio loro che rappresentano il bridge tra l'azienda e i nativi digitali che saranno i clienti di domani.

ALBERTO ROSEO,
DIRETTORE GENERALE
LUTECH

