

Cologno Monzese, 28 Giugno 2019

## Enigen entra a far parte del Gruppo Lutech: con 250 certificazioni nasce la prima practice Salesforce 100% italiana

COLOGNO M.SE, MILANO – 28 Giugno 2019 – Il Gruppo Lutech ha annunciato l'acquisizione del 100% del capitale sociale di Enigen, azienda fondata nel 2004, Platinum Partner di Salesforce e unico centro autorizzato di formazione certificata in Italia. Con servizi di Business Consulting, Enigen interviene digitalizzando i processi di business, creando soluzioni tecnologiche personalizzate, supportando l'acquisizione di know-how nelle aziende clienti e il processo di change management. Grazie a un team di 75 persone distribuite tra Torino, Milano, Roma e Napoli e forte di ben 120 progetti Salesforce all'attivo, Enigen guida i clienti nel percorso di adozione di Salesforce.com, con competenze complete in ambito Consulenza, System Integration, Training & Governance.

*"Quest'acquisizione ci posiziona come leader in Italia nella consulenza, implementazione e formazione nei progetti basati su Salesforce, - **dichiara Tullio Pirovano, CEO del Gruppo Lutech** - oltre a consolidare il portafoglio di soluzioni della Practice di Gruppo dedicata al Digital Customer Engagement (DCE), ovvero alle soluzioni di CRM, Marketing Automation e Contact Center a supporto della Customer Satisfaction e Loyalty".*

*"Il mercato della consulenza Salesforce in Italia è oggi in una fase di consolidamento - **sottolinea Gianluigi Sorrentino, Digital Customer Engagement Practice Leader del Gruppo Lutech**. – Unendo la forza di due Platinum Partner come TEN e Enigen, ci posizioniamo sul mercato con una Practice di 235 specialisti con 250 certificazioni Salesforce e un Training Center specializzato, unica struttura italiana accreditata dal vendor, che ha erogato in questi anni oltre 100 corsi a Clienti e Partner".*

*"Esprimo tutta la mia soddisfazione per l'ingresso nel Gruppo Lutech, che permetterà importanti sinergie. Daremo, inoltre, totale continuità al supporto verso i nostri clienti. La nostra eccellenza nei servizi di trasformazione digitale e formazione su Salesforce rafforzerà ulteriormente la Practice Digital Customer Engagement di Lutech confermando, inoltre, la nostra focalizzazione e leadership sul mercato della media azienda" - **ha sottolineato Paolo Cordero, Sales Director & Cofounder, Enigen**.*



COMUNICATO STAMPA  
[lutech.group](http://lutech.group)

Nell'operazione Lutech Group è stato assistito da **Nctm Studio Legale**, con un team coordinato da **Guido Fauda**, coadiuvato da **Mario Bonferroni**. **WEIGMANN Studio Legale** ha assistito i venditori con un team guidato da **Carlo Gonella**.

#### Profilo Lutech

Il Gruppo Lutech, leader in Italia e player europeo nei **servizi e soluzioni ICT**, supporta la **digital evolution** delle aziende Clienti grazie alle competenze complete di oltre 2.500 professionisti e all'approccio "end-to-end", abilitandole a lavorare più facilmente, raggiungere i loro obiettivi e far evolvere il loro business. In un'epoca in cui la trasformazione digitale è fattore critico di successo, il Gruppo Lutech supporta i propri Clienti ad affrontare questa impegnativa sfida con un'offerta all'avanguardia attraverso l'unione di tre anime: Lutech**Technology**, Lutech**Digital** e Lutech**Products**.

Lutech**Technology** progetta, realizza, mette in sicurezza e gestisce soluzioni di Hybrid Cloud Technology, individuando le migliori architetture innovative, scalabili e flessibili, garantendo la continuità operativa.

Lutech**Digital** crea la migliore customer experience con l'unione di strategie, capacità di delivery e innovazione tecnologica. Integra e dà valore ai dati di Clienti, prodotti e performance aziendali per costruire un percorso di digital transformation basato su obiettivi di business specifici.

Lutech**Products** racchiude le nostre soluzioni e i nostri prodotti proprietari per le esigenze caratteristiche e distintive di ogni Industry, basati su solide competenze tecnologiche e consulenziali, in continua evoluzione.

Per ulteriori informazioni, visitare il sito web [lutech.group/](http://lutech.group/)

#### Profilo Enigen

Enigen è una multinazionale di Business Consulting che interviene digitalizzando i processi di business, creando soluzioni tecnologiche personalizzate; supportando acquisizione di know-how all'interno dell'azienda e guidando il cliente nel delicato processo di Change Management. Enigen guida le aziende nel percorso di trasformazione digitale su Salesforce nelle aree sales, service e marketing attraverso il giusto approccio tecnologico e una strategia ben definita. Parte di un gruppo di consulenza internazionale ed indipendente, con presenza in Italia, UK e Sud America ed expertise distinte consolidate negli anni Enigen si avvale di team di oltre 75 persone nelle sedi di Torino, Milano, Roma e Napoli.

#### Contatti

**Sara Antonelli**  
Communication Officer  
+39 338 6152813  
[s.antonelli@lutech.it](mailto:s.antonelli@lutech.it)

**Paola Sinigaglia**  
Ufficio Stampa Gruppo Lutech  
+39 340 1065021  
[paola@paolasinigaglia.it](mailto:paola@paolasinigaglia.it)  
Skype: paola.sinigaglia

#### [WWW.LUTECH.GROUP](http://WWW.LUTECH.GROUP)

Lutech SpA · Società unipersonale sottoposta all'attività di direzione e coordinamento di OEP ITALY SOLUTION SRL

**Sede legale** Via Dante 14 - 20121 Milano · [lutechspa@legalmail.it](mailto:lutechspa@legalmail.it) · C.S.: € 3.210.000,00 i.v. · C.F. / P.IVA: 02824320176 · REA-MI: 1666842

**Direzione e sede operativa** Via Milano 150 - 20093 Cologno Monzese (MI) · 02 2542 7011 · Fax 02 2542 7090

**Sede amministrativa e logistica** Via Don Locatelli 51 - 20877 Roncello (MB) · 02 2542 7011 (amministrazione) · 02 2542 7741 (logistica) · Fax 02 2542 7090